

Chi*** Csapó Ida: Mit tegyél, ha nincs (elég) pénzed?

Alkalmazd a 3 szintű stratégiát!

Elmondom annak a történetnek a folytatását, amelyről már írtam a blog-bejegyzésben. Tudjátok, az volt a címe, hogy *Hogyan teremts pénzt, ha nincs (elég)*. Ketten is reagáltak rá, és a bejegyzésekből azt olvastam ki, hogy nagyon kíváncsiak a folytatásra. Úgy gondolom, benneteket is érdekelhet, úgyszólván elmondom.

Tizenegy évvel ezelőtt, amikor hazajöttem Kanadából nem volt egy fillérem sem. Ellenkezőleg, adósságom volt, mert amíg külföldön tartózkodtam, addig nem tudtam pénzt teremteni, és ott álltam anyagiak nélkül. Akkor még Zalaegerszegen éltem. Ki kellett találnom, hogy mi módon tudok pénzt teremteni magamnak. Nagyon fontos megjegyezni, hogy ekkor **vállalkozó voltam**, vagyis nem alkalmazottként dolgoztam. Ez mindenképpen fontos nézőpont. Azért nem szabad elfelejtenünk, mert más egy vállalkozó és más egy alkalmazott helyzete. Bár tény, hogy bizonyos szempontból vannak közös pontok. Például nagyon fontosnak tartom azt - ami a blogban is elhangzott -, hogy kommunikáljunk. **Kommunikáljátok a helyzeteteket**, mert **másképpen nem tudtok segítséget kapni**. Biztosan emlékeztek a már említett bibliai idézetre: „Kérjétek és adatik néktek.” (Mt 7:7). Ha nem kérünk támogatást, nem kommunikáljuk, hogy milyen helyzetben vagyunk, akkor nem számíthatunk segítségre. Sőt, végül szépen belesétálhatunk ebbe az önsajnáló, nyavalygós, panaszkodós spirálba. Mindenképpen fontos, hogy kommunikáljunk.

Állj több lábon! - stratégiaalkotás

Abban a helyzetben a következő 3 szintű stratégiát találtam ki. Ha valaki nehéz anyagi helyzetben van, most is ezt szoktam tanácsolni.

Teremts pénzt azonnal!

Első lépésben érje el, hogy azonnal teremtsen elő pénzt. Ez az azonnali pénz azért nagyon fontos, **mert meg kell élni valamiből**. Ezt az összeget **a mindennapi minimális szükségletekre – kenyérré, tejre stb. – használod fel**.

Abban az időben elfogadtam azt, hogy egy darabig az anyukám ebédeltetett, de ezzel párhuzamosan 11 évvel ezelőtt 200 forintos órabérben dolgoztam. Mivel Karácsony volt, és a húgom karácsonyi vásárban árusított kézműves termékeket, gyöngyöket, ezért beálltam hozzá. A mai napig emlékszem, milyen különös, furcsa élmény volt, hogy miközben Zalaegerszegen az Ady Endre Általános Iskolában a gyöngyöket, meg a kézműves termékeket árusítottam - egyébként abba az iskolába

jártam elsős általános iskolás koromban -, ott tudatosult bennem, hogy a szavakat nem angolul hallom, hanem magyarul. De a történetnek az a lényege, hogy mindenképpen **keresetek haladéktalanul olyan munkát, ami azonnal hoz nektek pénzt, amit rögtön kifizetnek**, és nagyon fontosnak tartom, **hogy ne válogassatok**. Persze méltatlan helyzetekbe nem szabad belemenni. De adott esetben, akár takarítani is elmentem volna, mert az volt a fontos, hogy valami módon legyen meg a napi betevőre a pénzem. Trénerként akkor már 2-3 ezer forintot kaptam egy óráért. Láthatjátok, hogy arányaiban a 200 forintos órabér lényegesen kevesebb ennél.

Ám ami nagyon fontos, és ezért valószínűleg még meg fogom ismételni: **nem szabad, hogy ez a kisebb pénzt hozó munka kitöltse az összes időtöket, amit munkára tudtok fordítani**. Ezzel **párhuzamosan még 2 másik típusú munkát kell végezni**. Számomra ez a hármas stratégia lényege.

A kapcsolatok hordereje

Mint látjátok engem az első időszakban a családi kötelékek segítettek. Nem tartanám szerencsésnek, ha valaki azt mondaná erre, „persze, szerencséje van”. Tény, hogy nekem a családdal szoros kötelékeim voltak, de mindenkinek kell, hogy legyenek kapcsolatai. Ez is egy nagyon fontos üzenet: nem csak kommunikálni kell, elengedhetetlenek a saját kapcsolataink is, ami lehet családi, baráti, kollegális, bármilyen. Azt mondják a szociológusok, pszichológusok, hogy minél több mikroközösség vesz bennünket körül, annál könnyebben tudunk átvészelni kritikus élethelyzeteket, mert mindig akad valaki, aki tud nekünk segíteni, aki mellénk áll. Mindenképpen fontos, hogy sok-sok mikro kapcsolattal rendelkezünk. A nők egyébként általában ebben jók is.

Havi fix a biztonság megteremtéshez

Emellett a 200 forintos óradíjat jelentő munka mellett **volt egy másik tevékenységem is**, mely szintén egy korábbi tudásomhoz kötődött. Újságíró voltam, és elkezdtem külső munkatársként dolgozni a megyei lapnál. Az írásaimat úgymond megrendelték, tehát jó eséllyel számíthattam rá, hogy ki fogják fizetni. Ez a munka egy hónap múlva hozott nekem pénzt. A napi betevőre volt alkalmi munkám, amely néhány napra kötött le, néhány héten keresztül. Ezalatt az újságírással olyan értelemben tudtam foglalkozni, hogy **biztos jövedelemre számíthattam belőle egy hónap múlva**. Megbeszéltem azt is, hogy készpénzben adják oda nekem ezt a pénzt, ne utalják bankszámlára, mert így gyorsabban megkaptam.

A tervek nincsenek kőbe vésve

A harmadik tevékenységem **a saját tréningjeim fejlesztése volt**. A tervezettnél két hónappal korábban jöttem vissza Kanadából. Az eredeti elképzelések szerint áprilisban tartottam volna tréningeket. Azonnal telefonáltam a Pedagógiai Intézetbe, hogy hamarabb megjöttek, és hozzuk előre a tréningjeimet. Kérésemnek megfelelően az időpontokat februárra módosították. Így jutott idő a felkészülésre, mert a napi pénzügyeimhez megvolt a pénzem, illetve a havi bevételeim is elkezdtek szépen alakulni. Így megengedhettem magamnak azt, hogy **olyan munkára is készüljek, ami csak két-három hónap múlva vagy később hozott pénzt**.

Használd bátran a működő módszereket!

Voltaképpen nekem az volt a stratégiám, hogy **3 féle szinten kezeltem a jövedelmet, és párhuzamosan futtattam az egészet**. Ez nálam nagyon-nagyon jól bevált.

Arra is figyeltem, hogy a bevételeimmal párhuzamosan fokozatosan visszaadjam a kölcsönt, amivel tartoztam. Szépen **beosztottam**, hogy hogyan jönnek a bevételeim, és **mikor melyikből tudok törleszteni**. Néha célszerű inkább kisebb részletek visszaadni, mint egy-egy nagyobb részletben.

Ennyi volt a történetem. Nem tudom, mennyire volt érdekes ez a stratégia, mennyire fontos számotokra ez a felfogás. Nyilván lehet általánosítani. Csak azt tudom ismételni, hogy a **módszer lényege, a többszintű munkakeresés**.

Az eredeti hanganyag a GazdagNők honlapon található itt:

<http://www.gazdagnok.hu/2009/02/28/mit-tegyel-ha-nincs-eleg-penzed/>

A GazdagNők honlap hírleveléből hasznos információkhoz juthatsz - itt tudsz jelentkezni rá, ha még nem lennél az olvasója: <http://www.gazdagnok.hu/hirlevel>

Köszönet a hanganyag begépeléséért Hankó-Debreceni Évának!